

ПАРТНЬОРСКИ ДОГОВОР ЗА ДОСТАВКА НА СТОКИ И ПОСРЕДНИЧЕСТВО

№.....

Днес, 2025 г. в град между:

1. "ХОУМ ФИНИШИНГ" ЕООД със седалище и адрес на управление: гр. Варна, ул. Перла №10, данъчен номер BG148120124, имейл за кореспонденция:, представлявано от Управителя Кремена Недева, наричан по-долу "ТЪРГОВЕЦ" и

2., данъчен номер, със седалище и адрес на управление, имейл за кореспонденция: представлявано от Управителя си, наричан по-долу „ПАРТНЬОР“, се сключи следният договор:

I. ПРЕДМЕТ НА ДОГОВОРА

Чл.1.(1). ТЪРГОВЕЦЪТ ще сключи настоящия договор, само в случаите, в които дейността на ПАРТНЬОРА и регистрацията на неговата фирма, попада в един от следните браншове:

- Строителни фирми
- Монтажни фирми
- ХоРеКа сектор
- Дизайнерски и архитектурни студия
- Производствени предприятия
- Фирми за извършване на посреднически услуги

Чл.1.(2). ТЪРГОВЕЦЪТ ще продава на ПАРТНЬОРА стоки, включени в електронната платформа HOME FINISHING, на интернет страницата www.homefinishing.bg на базови цени в лева, от които ПАРТНЬОРА получава търговска отстъпка, описана в чл.2.(1). и чл.2.(2).

Чл.1.(3). ПАРТНЬОРЪТ приема да посредничи и да положи усилия за намирането на клиенти на ТЪРГОВЕЦА като за това му усилие ще бъде възнаграден по начин описан в чл.3.(2).

II. ПРАВА И ЗАДЪЛЖЕНИЯ НА ПАРТНЬОРА ПРИ ЗАКУПУВАНЕ НА СТОКА

Чл.2.(1). При закупуване на стока във физически обект на HOME FINISHING или при поръчка през "Електронната платформа" на ТЪРГОВЕЦА, независимо дали последващото плащане ще бъде извършено по банков път, в брой или с карта, ПАРТНЬОРЪТ ползва търговска отстъпка, спрямо отстъпката, която се полага за всяка една продуктова категория, с която е обвързан и маркиран всеки един продукт в електронния магазин на HOME FINISHING, на интернет платформата www.homefinishing.bg. Условието са валидни само за лица, включени в списъка на Приложение 2, което е неделима част от Договора за доставка на стоки и посредничество. Само тези лица имат право да получават стока от името на фирмата. Отстъпките по продуктови категории са както следва:

Продуктова категория	Отстъпка
A	25%
B	20%
C	15%
D	10%
E	5%

За всички продукти на Промоция и трайно намалени продукти от продуктова категория F, обявени в електронната платформа на HOME FINISHING, ПАРТНЬОРЪТ няма да ползва търговска отстъпка независимо, че тези продуктите на Промоция са обозначени с продуктова категория, за която се полага отстъпка, спрямо посочените в таблицата стойности.

HOME FINISHING запазва правото си на промяна на продуктовата категория на продукт/и, без предизвестие.

С цел по-бързо обслужване, ние препоръчваме заявките да се изпращат онлайн чрез платформата www.homefinishing.bg. По този начин заявките ще бъдат предварително обработени, опаковани и подготвени за издаване.

Чл.2.(2). При запитване от страна на ПАРТНЬОРА за изготвяне или за бъдещи покупки на по-големи количества, с приложен детайлен списък на запитването, ТЪРГОВЕЦЪТ ще изготви индивидуална оферта с търговски условия, различни от договорените в член Чл.2.(1)

Чл.2.(3). ТЪРГОВЕЦЪТ ще предостави възможност за отложено плащане от 30 дни на ПАРТНЬОРА съгласно търговската политика за отложено плащане на Хоум Финишинг. ТЪРГОВЕЦЪТ се задължава да достави, а ПАРТНЬОРЪТ да получи и да заплати продуктите в срок, поръчани съгласно настоящия договор.

Чл.2.(4). Правото на собственост върху продуктите ще се прехвърли на ПАРТНЬОРА в момента на потвърждаването от ТЪРГОВЕЦА на цялостното плащане на стойността им.

Чл.2.(5). ПАРТНЬОРЪТ се задължава да третира добросъвестно информацията, предоставена от ТЪРГОВЕЦА, да пази търговските тайни на ТЪРГОВЕЦА, които са му станали известни във връзка с изпълнението на настоящия договор и се

въздържа от действия, които биха уронили престижа на ТЪРГОВЕЦА.

Чл.2.(6). ПАРТНЬОРЪТ се задължава да прилага разпоредбите на чл. 2.5. и след прекратяване на изпълнението на този договор.

Чл.2.(7). ПАРТНЬОРЪТ няма представителни права по отношение на ТЪРГОВЕЦА. ПАРТНЬОРЪТ ще продава стоките от свое име и за своя сметка, като с действията си не ангажира юридически ТЪРГОВЕЦА.

Чл.2.(8). ПАРТНЬОРЪТ е съгласен да бъде поместен като ПАРТНЬОР, в електронната платформа HOME FINISHING на сайта www.homefinishing.bg **ДА / НЕ.**

Чл.2.(9). Партньорът се задължава, при промяна на лицата, включени в Приложение 2 (при напускане или добавяне на нови служители), да информира Търговеца по имейл, за да не се допусне предаването на стока на лице, което вече не е служител на Партньора. Ако Партньорът не информира Търговеца за настъпилата промяна в списъка с имената от Приложение 2 чрез имейл, Търговецът не носи отговорност за последващи действия от страна на съответното лице, което все още е налично в списъка от Приложение 2.

Чл.2.(10). Договорът се подписва в два екземпляра по един за всяка от страните, като управителите са длъжни да го разпишат на всяка една страница и да поставят печат подпис и собственооръчно да изпишат имената си на последната страница. Ако договора се разписва от пълномощник, копие от нотариално заверено пълномощно издадено от управителя на фирмата трябва да бъде прикрепено към договора, а оригиналът да се предостави за сверка.

III. ПРАВА И ЗАДЪЛЖЕНИЯ НА ПАРТНЬОРА ЗА „ОСЪЩЕСТВЕНО ПОСРЕДНИЧЕСТВО“

Чл.3.(1). При посредничество ПАРТНЬОРЪТ има право на възнаграждение в размерите и при условията на този договор, описани в точка 3.(2).

Чл.3.(2). ТЪРГОВЕЦА заплаща на ПАРТНЬОРА възнаграждение в размер на 10 % /десет %/ от стойността на сделката без ДДС по фактурна стойност за продукти от продуктови категории А, В и С и 5% /пет %/ за продукти от продуктови категории D и Е, след заплащане на пълната фактурна стойност от клиента на ПАРТНЬОРА към ТЪРГОВЕЦА.

За всички продукти на Промоция и за всички трайно намалени продукти от категория F, обявени в електронната платформа на HOME FINISHING, на ПАРТНЬОРА няма да се начислява възнаграждение.

Чл.3.(2). Партньора получава възнаграждение в размер на 10 % /десет %/ от стойността на сделката без ДДС по фактурна стойност за продукти от продуктови категории А, В и С и 5% /пет %/ за продукти от продуктови категории D и Е **под формата на бонус точки в случай, че крайният клиент на Партньора има сключен Партньорски договор директно с Хоум Финишинг.** Партньора трябва да изпрати официално на имейл info@homefinishing.bg информация за закупените материали от крайният му клиент, подкрепени с доказателствена част. Една бонус точка се равнява на 1 лев.

Чл.3.(4). За придобиването на права за «Осъществено посредничество», ПАРТНЬОРЪТ се задължава да направи регистрация в системата на ТЪРГОВЕЦА. След направата на регистрацията, от своя новосъздаден профил, ПАРТНЬОРЪТ има възможност да изпрати линк с персонален идентификационен „Промо код“ на свой клиент. Промо кодът ще е с валидност 12 месеца от датата на издаване. Преференциална отстъпка, която ще ползва клиента, с този код ще е в размер на 10%, **независимо от стойността на покупката и продуктовата категория, с изключение на продукти на промоция.** За да използва този „Промо код“, клиента трябва също да се регистрира в системата на ТЪРГОВЕЦА. След като Клиента е създал свой профил в системата на ТЪРГОВЕЦА и е използвал при покупки промо кода от изпратения линк, ПАРТНЬОРЪТ придобива права по точка 3.(1)., както и достъп, осигуряващ му възможността да вижда сумите на покупките на своя клиент.

В края на всеки календарен месец ПАРТНЬОРЪТ ще има пълната информация за общата стойност на поръчките на своя Клиент.

Предоставения линк, съдържащ идентификационен „Промо код“ е валиден единствено при използването му в електронната платформа HOME FINISHING, на интернет страницата www.homefinishing.bg.

Предоставения Промо код не е валиден и няма да се прилага на касите, във физическите обекти на ТЪРГОВЕЦА. Получаването на 10% търговска отстъпка и реализирането на пълната проследяемост на оборота, реализиран от клиента на ПАРТНЬОРА е валиден само при онлайн поръчки, направени по описаният по-горе начин.

Чл.3.(5). Възнагражденията ще се изплащат ежемесечно, като това ще става след подписване от ПАРТНЬОРА на ПРОТОКОЛ №1, който ще се предоставя между 15-то и 31-во число на следващия календарен месец от ТЪРГОВЕЦА и в който ще бъдат описани натрупаните суми, от покупките направени от клиенти на ПАРТНЬОРА, с цитирани номера на фактури/протоколи за покупка. При потвърждение от страна на ПАРТНЬОРА на информацията за издадените фактури и описаните от ТЪРГОВЕЦА суми в ПРОТОКОЛ №1, следва ПАРТНЬОРА да подпише физически или с електронен подпис ПРОТОКОЛ №1 и да издаде фактура за възнаграждение към ТЪРГОВЕЦА.

ПРОТОКОЛ №1 и фактура-оригинал се качват в системата на ТЪРГОВЕЦА и ще са видни в профила на ПАРТНЬОРА.

Изплащането на възнагражденията ще се извършва по банков път в срок от пет работни дни след датата на получаване и подписване физически или чрез електронен подпис от ТЪРГОВЕЦА на ПРОТОКОЛ №1 за „Осъществено посредничество“ (приложен към договора) и издаване на фактура за възнаграждение към ТЪРГОВЕЦА.

Чл.3.(6). ТЪРГОВЕЦЪТ изплаща на ПАРТНЬОРА възнаграждение само за закупени онлайн стоки с промо код от клиенти на ПАРТНЬОРА, платени в пълен размер на ТЪРГОВЕЦА, след изтичане на минимум 15 дни от датата на покупка по документ и декларирани към ТЪРГОВЕЦА с ПРОТОКОЛ №1 за „Осъществено посредничество“.

Чл.3.(7). ТЪРГОВЕЦА заплаща на ПАРТНЬОРА на половина договорените проценти възнаграждение съгласно Чл.4.1, при предоставяне от ТЪРГОВЕЦА по-висока търговска отстъпка от 10% за еднократна оферта и потвърдена поръчка към клиента на ПАРТНЬОРА за покупки на стоки над 30 000 лева без ДДС.

Чл.3.(8). ПАРТНЬОРЪТ се задължава да третира добросъвестно информацията, предоставена от ТЪРГОВЕЦА, да пази търговските тайни на ТЪРГОВЕЦА, които са му станали известни във връзка с изпълнението на настоящия договор и се въздържа от действия, които биха уронили престижа на ТЪРГОВЕЦА.

IV. ТЪРГОВСКА ПОЛИТИКА НА HOME FINISHING

Чл.4.(1). Търговска отстъпка за предлаганите от HOME FINISHING продукти, която ще получи клиента на ПАРТНЬОРА при покупка със своя **Промо Код** в **електронната платформа HOME FINISHING**, на интернет страницата www.homefinishing.bg е в размер 10% от базовите цени.

За всички продукти на Промоция в електронната платформа HOME FINISHING клиента на ПАРТНЬОРА не ползва търговска отстъпка при покупка.

Чл.4.(2). Стандартните търговски отстъпки **без наличието на Промо код**, важащи за всички направени онлайн поръчки за всички клиенти на HOME FINISHING са следните:

За оборот	Отстъпка
до 2 400 лв.	2%
от 2 400 лв. до 4 800 лв.	3%
от 4 800 лв. до 8 400 лв.	5%
от 8 400 лв. до 12 000 лв.	7%
от 12 000 лв. до 18 000 лв.	8%
над 18 000 лв.	10%

Отстъпката се актуализира автоматично веднага след достигане на прага за следващото ниво. Оборътът започва да се начислява с първата направена поръчка и се натрупва с всяка следваща. Отстъпката е валидна при регистрация на www.homefinishing.bg и за всички продукти, но не може да се комбинира с други промоционални отстъпки или ваучери за отстъпка.

V. ПРАВА И ЗАДЪЛЖЕНИЯ НА ТЪРГОВЕЦА

Чл.5.(1). ТЪРГОВЕЦА е длъжен да плати на ПАРТНЬОРА договореното възнаграждение за посредничество съгласно договорените условия и определените срокове.

VI. СРОК НА ДОГОВОРА

Чл.6.(1). Договорът е безсрочен и влиза в сила от датата на подписването.

Чл.6.(2). Всяка от страните може едностранно да прекрати действието на този договор с едномесечно писмено предизвестие.

VII. ДОПЪЛНИТЕЛНИ СПОРАЗУМЕНИЯ

Чл.7.(1). ТЪРГОВЕЦЪТ предоставя гаранция на всички продукти с гаранционен срок на валидност, посочен в електронната платформа HOME FINISHING на интернет страницата homefinishing.bg. Отстраняването на дефекти, възникнали по вина на производителя в обявения гаранционен срок е за сметка на ТЪРГОВЕЦА. Срока за отстраняване на дефекти, възникнали по вина на производителя в обявения гаранционен срок е до 30 календарни дни, а за мебели 60 календарни дни, от датата на предаване на стоката с протокол. ТЪРГОВЕЦА се ангажира да отстрани в максимално кратки срокове всяка възникнала рекламация по негова вина. При предаване в гаранционен срок на стоки обект на рекламация от страна на ПАРТНЬОРА, той трябва задължително да въведе информация в персоналния си профил в електронната платформа на ТЪРГОВЕЦА в раздел Рекламации. При предаването на дефектирани стоки в гаранционния срок се съставя протокол за рекламация с пълно описание в електронната платформа в раздел Рекламации и се описва евентуалната причина за дефекта на продукта от страна на ПАРТНЬОРА. Този протокол трябва да бъде разпечатан от ПАРТНЬОРА при предаване на дефектиралата стока на ТЪРГОВЕЦА.

Чл.7.(2). Неразделна част от този договор е образеца на **Протокол №1 за „Осъществено посредничество“**, с който ПАРТНЬОРЪТ декларира, че е запознат и който ще му бъде предоставян в няколко екземпляра всеки месец за съгласие и потвърждение за покупките направени от клиенти на ПАРТНЬОРА. След потвърждение и подпис на ПАРТНЬОРА на протоколите за „Осъществено посредничество“ за конкретен период, бъдещи претенции към одобрен протокол, няма да бъдат уважени.

Чл.7.(3). Неразделна част от този договор е образеца на Приложение 2, с който Партньорът декларира лицата, имащи право от негово да разписват фактури и приемо-предавателни протоколи при получаване на стоки.

Този договор се сключи в два еднообразни оригинални екземпляра по един за всяка от страните.

Чл.7.(4). Нищожността на някоя клауза от договора или на допълнително уговорени условия не води до нищожност на друга клауза или на договора като цяло.

Чл.7.(5). За всеки спор относно съществуването и действието на сключения договор или във връзка с неговото нарушаване, включително спорове и разногласия относно действителността, тълкуването, прекратяването, изпълнението или неизпълнението му, както и за всички въпроси, неуредени в този договор, се прилага българското гражданско и търговско право, като страните уреждат отношенията си чрез споразумение. При не постигане на съгласие всички спорове отнасящи се до настоящия договор ще бъдат решаван по съдебен ред.

ТЪРГОВЕЦ:

.....
(име, фамилия)

Подпис и дата:

ПАРТНЬОР:

.....
(име, фамилия)

Подпис и дата:

ПРОТОКОЛ № 1

Днес 2025г., между:

1. **„ХОУМ ФИНИШИНГ“ ЕООД** със седалище и адрес на управление: гр. Варна, ул. Перла №10, данъчен номер:

BG148120124, представлявано от Управителя Кремена Недева, и

2. , със седалище и адрес на управление
....., данъчен номер , представлявано от
..... на длъжност

се подписа настоящият протокол :

Във връзка с договора за посредничество между двете дружества е осъществено посредничество и са приключени със заплащане от страна на клиента на ПАРТНЬОРА следните сделки за продажба на стоки, собственост на ТЪРГОВЕЦА:

Клиент	
Номера на издадени фактури / дата на издаване от ТЪРГОВЕЦА	
Стойност по фактури без ДДС	
Стойност продукти от категории А, В и С без ДДС	
Стойност продукти с категории D и E без ДДС	
Стойност на продукти на промоция без начисление на възнаграждение	
Стойност продукти попадащи по Чл.3.(6). (ако има такава)	
Стойност на възнаграждението за категории А, В и С без ДДС	
Стойност на възнаграждението за категории D и E без ДДС	
Стойност на възнаграждение по Чл.3.(6). (ако има такава)	
Обща стойност на възнагражденията без ДДС	

ТЪРГОВЕЦ:

.....
(име, фамилия)

ПАРТНЬОР:

.....
(име, фамилия)

Подпис и дата:

Подпис и дата:

ПРИЛОЖЕНИЕ 2 КЪМ ПАРТНЬОРСКИ ДОГОВОР ЗА ДОСТАВКА НА СТОКИ И ПОСРЕДНИЧЕСТВО

1. Актуални данни на служителите, имащи право от името на Партньора да разписват фактури и приемо-предавателни протоколи при получаване на стоки

№	Име и Фамилия	Телефон за връзка
1		
2		
3		
4		
5		

ТЪРГОВЕЦ:

.....
(име, фамилия)

Подпис и дата:

ПАРТНЬОР:

.....
(име, фамилия)

Подпис и дата: